**Dit zijn voorbeeldteksten,**

**dus voel je vrij om er je eigen variant van te knippen/plakken/rypen.**

Wij accepteren Vix.

Wij als bedrijf accepteren Vix als betaalmiddel.

Hiermee laten wij zien dat we regionaal betrokken zijn en dat wij als bedrijf ook zoveel mogelijk lokaal onze winst besteden. We doen onze inkopen zoveel mogelijk in de buurt en de regio, zodat het kapitaal in de regio blijft. Daarmee stimuleren we de werkgelegenheid en dragen we bij aan het tot bloei komen van de regio.
Dat biedt meer kansen aan talent en kennis om in onze regio te blijven.

Wanneer we in de regio de Vix aan elkaar uitgeven, is dat voor iedereen beter. De verbinding die we hiermee in de regio tot stand brengen is ook weer goed voor onze handel. Zie <https://vix.nl/>

De Vix is vanaf nu overal te gebruiken in Alkmaar en wijde omgeving. Met het online gaan van [www.vix.nl](http://www.vix.nl) is deze regionale, digitale munt officieel van start.

Op dit moment zijn er al ca 125 bedrijven, winkeliers, instellingen, ondernemers en particulieren die onderling zakendoen met deze moderne fintech-toepassing, maar dat aantal groeit snel.

Nadenken over geld

Wat is ’t nut van zo’n lokale munt naast de Euro? Dat is een fijne vraag, want daar begint het nadenken over ‘Geld’. En nadenken over ‘hoe geld werkt’ is essentieel voor de toekomst van onze samenleving.

Het regionale is de kracht

Geld is een middel. Een ruilmiddel dat ’t mogelijk maakt om goederen en diensten efficiënt uit te wisselen. En dat is precies wat Vix doet. Net als de Euro trouwens. Maar het bijzondere van Vix is dat je ‘m alleen bij regionale deelnemers kunt besteden. Dat lijkt een beperking, maar ’t is juist de kracht. Vix besteed je in je eigen regio. Met Vix op je smartphone ga je kijken bij wie je die in jouw buurt kunt besteden.

Elkaar omzet gunnen

Met Vix leer je nieuwe mensen, winkels en bedrijven kennen. Ga je zaken met ze doen, gun je elkaar omzet en versterk je al doende de economie in je eigen regio. Dat biedt nieuwe kansen voor (jong) talent, meer mogelijkheden voor lokale producenten en uiteindelijk meer diversiteit in de winkelstraten. Kortom de stad en de streek worden er leuker, aantrekkelijker en beter van. Dat vinden inmiddels ook tientallen particulieren die hun tijd vooruit zijn en al een Vix-rekening geopend hebben. Met de Vix-betaal-app op hun smartphone ontdekken ze steeds meer winkeltjes en bedrijven waar ze kunnen vixen.

Geen rente

Door de groeiende hoeveelheid Vix die in omloop is, worden de mogelijkheden voor onderling krediet ook steeds groter. En, anders dan bij de Euro, rekenen de deelnemers in Vix elkaar daar geen rente voor. Dat is aantrekkelijk voor (startende) ondernemers, maar ook van grote betekenis om met onze economie van groei naar bloei te komen.

Vooral als we als Vix-deelnemers zelf actief op zoek gaan naar kansen en mogelijkheden, kan de Vix écht het verschil gaan maken.

Mijlpalen

* Onze eerste mijlpaal is 200 deelnemende ondernemers
* bij 500 ondernemers kunnen we 't verschil gaan maken
* uiteindelijk doel is dat 40% van onze regionale handel in Vix gebeurt.

We mikken primair op ondernemers met toekomstvisie en lef, maar we kunnen niet zonder gedreven particulieren die ondernemers in hun eigen omgeving voortdurend prikkelen.